

# الفقه الإسلامي وتنمية العلاقات في سوق العمل

---

ورقة علمية مقدمة لمؤتمر الدراسات الفقهية و الشرعية 2016 في  
الشارقة

الباحث : عطية بن عبدالله الباحوث

## مستخلص البحث باللغة العربية

إن المسلم في سوق العمل والتجارات عليه التزامات وواجبات كما أن له حق وواجبات محترمة ، وهذا يجعله يكون علاقات مع غيره تتسم بالاتزان وحسن السيرة ، وهذه العلاقات هي في الحقيقة نوع عبادات مبينة في الفقه الإسلامي تفصيلاً ، ولذا يحتاج فيها إلى التمسك بها على كل حال وفي كل زمان ومكان .

وإن من أهم وأخطر علاقة ، علاقته مع الله فيجب أن يستقر عقيدة في نفسه أن الله هو الرزاق ، وكل جهد يبذل إنما هو من باب الأسباب ، فيعتمد على ربه ، ويعتمد على قاعدة القلوب تتوكل والجوارح تعمل ، وهذا يقوده إلى حسن العلاقة مع الناس ، فيعد نفسه واحداً من هذا المجتمع بما يقدمه لغيره كأنه يقدمه لنفسه مع تحقيق المنفعة للغير وعدم إلحادي الضرر ، وبهذا يكون داعية لدینه بحسن تعامله .

وهذا العطاء لا يتحقق إلا بحمل النفس على طاعة الله ، يقوى ذلك وينميه العلم الشرعي بما هو مُقدم عليه من المعاملات ، وبالعمل الجاد يجيد ويتمكن ويكتسب خبرة في ما هو فيه من عمل فينموا ذاتاً مما يفجر طاقات العطاء المتميز ، وهذا يدفع إلى القضاة العظيمتين في العمل والهدف الأعلى منه أصلاً وهما الإتقان فيما بين الديين والتجدد لما هو في المستقبل .

وهذه العلاقات والفهم لها تجعل قضية الانفاق يتسم بالرشد سواء كان بيعاً أو شراءً فتكون علاقة المسلم بالمال علاقة وسيلة تحقق له أهداف سبق تصورها على مستوى الاستراتيجيات المستقبلية ، ولذا الربح وإن كان مطلوباً إلا أنه يحتاج إلى قنوات آمنة من حيث الأخذ ومن حيث العطاء .

ثم إن البيئة الأرضية والبيئة الاجتماعية لها نصيب من حسن العلاقات الإنسانية ، فالله جعل لنا الأرض مورد العطاء المادي وساحة عرض للعطاء الإنساني ، فإذا لم نقم بالتوزن بين العطاءين فلن نحقق عبادة الخلافة في الأرض ، ولذا النظر بعين المصلحة الخاصة وبعين المصلحة العامة نظرة مزدوجة يجب ألا تتأخر إدراهما عن الأخرى لتكون صورة واضحة عن الحاضر والمستقبل .

فالعلاقات المتوازنة مع هذا التوسيع الحر والمحموم في سوق العمل والتبادلات التجارية هي الطريق الوحيد الذي يحافظ على الكرامة الإنسانية ، و يجعله المستثمر الأول للعطاء المادي والمعنوي ، فإن لم يكن كذلك فسوف يتحول هذا السوق إلى غابة يموت فيها الضعيف ويغتال فيها القوي ، ويصبح كل شيء أشباح ، صور ولا أرواح وفساد جارف يأخذ الفضيلة إلى وحل الرذيلة ، ويتحول الإنسان إلى رجل آلي يتحرك وفق الأوامر بلا عقيدة ولا فكر ولا أخلاق .

## مستخلص البحث باللغة الإنجليزية

### Abstract

A Muslim in the job and trade market has obligations and commitments. He has respective rights too. This directs him to create balanced and respectful relationships with others. These relationships in their essence are form of worship detailed in Islamic jurisprudence. A Muslim needs to adhere to these rules at all times and places.

One of the Muslim's most important and chief relationships is the one with Allah. He must carry the profound belief that Allah is the provider of livelihood and that every effort excerpted is a mere form of taking the reasons. So, a Muslim rely on his creator and abide to the rule that heart rely-on and on which the body operates. This leads the Muslim to have a good relationship with people viewing himself as a member of a community where the benefits he provide for others are just like ones to himself. That is done observing the creation of benefit and refraining from harm. Thus, making himself a propagator to his religion in his good dealing manners.

Such giving is only achievable through straightening oneself on obedience of Allah which is strengthened by Sharia knowledge of the to-be commercial dealings. By hard work, a Muslim gains and perfects experience in his work, developing himself and expanding his quality performance. This pushes to two great issues in work, and the main reason for work initially, which are quality in what is at hand and innovation of what is in the future.

These relations and their understanding make spending more wise either buying or selling. Making a Muslim's relation to money a means to achieve preconceived goals on the level of future strategies. Though profit is required, it need safe channels of taking and giving.

Both the environment and the society have their share of good human relations. Allah has provided us with earth as a materialistic resource and an arena of human giving. If there was no balance between those two kinds of givings we are not going to achieve the worship of earth succession. Looking at matters through the eye of personal and public gain, both should be in sync to make a clear picture of the present and the future.

Balanced business relationships in this free growing and highly competitive job market and trade exchanges are the only way to save human dignity and makes it the first investor in materialistic and non materialistic giving. If not so, this market will become a jungle where the weak dies and the strong prey. Thus, everything becomes hollow without souls in a wiping corruption that swipes virtue for vice. There the human becomes a robot moving without religion, thought nor values.

أمر الله سبحانه وتعالى الإنسان بالضرب في الأرض إما استحباباً في أحوال أو وجوباً في أحوال أخرى ، وهذا الضرب من باب السببية لنيل الخيرات ودفع المضرات ، وإن سوق العمل وخاصة سوق التبادلات التجارية قد وصل إلى مستويات عظيمة من النمو لذلك تشعر وكأنك في سوق واحد فقط يضم جميع بضائع العالم ، وهذا يدعو الإنسان إلى الإغراء بالثراء في أقل وقت ممكن ، وهذا الشعور المسيطر قد يقود المسلم إلى وصف بينه صلى الله عليه وسلم فقال : ( لِيَأْتِيَنَّ عَلَى النَّاسِ زَمَانٌ ، لَا يُبَالِي الْمَرءُ بِمَا أَخْذَ الْمَالَ ، أَمْن حَلَالٍ أَمْ مِنْ حَرَامٍ ) <sup>1</sup> وذلك من قوة الإغراء وضعف النفس واحتلاط الأمور وكثرة من يهرف بما لا يعرف في دين الله ، ولكن هذا ليس مبرر للمسلم فإن له مرجعية وحسن حسنه وركن شديد يأوي إليه كلما مرت عليه عواصف الإغراء بالسوء فلديه كتاب عظيم لا يأته الباطل من بين يديه ولا من خلفه تنزيل من عزيز حميد ، ولديه سنة غراء ليه كنهاها لا يزيغ عنها إلا هالك ، ولديه مصابيح الهدى من العلماء الربانيين الذين يحكمون بالحق وبه يعدلون ، فعند الخطب يرجع إلى دينه فيجد الفرج .

فال المسلم مهما تدافعت الأمور يجب أن يكون في ميزان العدل لأنه في المقام الأول داعية لدینه محققاً عبوديته في أي زمان ومكان ، ولذا كانت علاقة المسلم تتسم بالتوازن بين المعتقد والعمل وما يختلي في الفؤاد يعرف في العمل ، فهو لا يضمر خلاف ما يبدي ، لأنه يتعامل مع ربه الذي يعلم السر وأخفى ، فهو يبني أولاً علاقته مع الله ويمد جسور العبودية بينه وبين خالقه أولاً فإذا تم له ذلك اقتبس من هذا الجسر نوراً فجعله بينه وبين أهل جنسه وبين أرضه ليحقق بذلك أسمى وأنظف العلاقات الإنسانية التي تعد روح الحياة وشمسمها وهوئها .

ومن هنا أعيد في صياغة مرتبة لأهم مرتکزات العلاقات أثناء الأداء في سوق العمل لتكون نقاط مضيئة في حياة المسلم في معركت العمل ليتميز أخذاً وعطاء طلباً ورفضاً ، فيدعو العالم أجمع إلى السلوك الإسلامي الرباني وهذا يحقق أعظم هدف وأسمى غاية وهي الدعوة إلى الله بحسن الخلق في أماكن يندر أن تجد فيها الإنسانية .

وقد قسمت هذه العلاقات إلى علاقة الإنسان بربه وعلاقته الناس وعلاقته بذاته وعلاقة بالعمل وعلاقته بالإنفاق وعلاقته بالبيئة ، ثم دعمت هذه العلاقات بالنصوص الفقهية الشرعية ، وأقول العلماء الشرعيين ، وأقوال علماء هذا الفن ليتبين الخطوط العريضة لكل علاقة ويتحقق أساسها فيرى المبتدئ وبيني المنهي والله من وراء القصد وهو يهدى السبيل .

<sup>1</sup> رواه البخاري : ( باب : قول الله تعالى : ((يَا أَيُّهَا الَّذِينَ آمَنُوا لَا تَأْكُلُوا الرِّبَآ أَضْعَافًا مُضَاعَفَةً وَاتَّقُوا اللَّهَ لَعَلَّكُمْ تُفْلِحُونَ )) آل عمران - الآية 130 - كتاب : البيوع )

## صعوبة البحث

كانت الصعوبة في تحديد أهم العلاقات التي تلزم في سوق العمل وحصرها ، ثم كانت الصعوبة في نواحي العلاقة ذاتها وما هي أهم نقاطها التي يمكن أن تخدم العلاقة بأسلوب انتقائي ، ثم كانت الصعوبة في البحث عن النصوص المناسبة التي تؤيد هذا الجانب من العلاقة ، مع صعوبة توافق أقوال الفقهاء في النص وأقوال أصحاب الاختصاص في نفس العلاقة .

## المنهجية

حددت ست علاقات يمكن أن يلاقيها المسلم في سوق العمل لا تنفك عنه وإنما هناك علاقات تأتي أحياناً وتختفي أحياناً أخرى وتكون مع أفراد دون آخرين ، ولذا حرصت أن اختار علاقات ملزمة لكل من يعمل بسوق العمل ، ثم اختارت جوانب أساسية في العلاقة لتكون مرتكزاً ونموذجاً لغيرها ، ثم بحثت عن النصوص الشرعية التي تبين دور المسلم في هذه العلاقة تعلمًا وتعليناً وعملاً ، وتأكيد ذلك بأقوال الفقهاء الشرعيين ، وبيان ذلك من خلال أقوال علماء العلاقات ، ثم التوفيق بين كل هذا ليخرج النهائي تصور منهجي لإقامة العلاقة بالصورة المثالبة أو ما قارب منها .

## أسباب اختيار الموضوع

إن من أقوى أسباب اختيار مثل هذا الموضوع الحالة السوقية التي وصلت عنفوان التبادل التجاري والنفعي بين الناس ، مما قاد السوق في حالات أو جماعات إلى نوع من إسقاط الإنسانية وتمزيق العقائد والأخلاق حتى أصبحت الوسيلة غاية والغاية راية ليس لها واقع في ميدان التداول المحموم ، ولا شك أن حالة كهذه تحتاج إلى وقفة وتوقف لإعادة الأشياء إلى وضعها الطبيعي ، ومن ذلك إعادة هيكلة وبناء العلاقات بين الإنسان وبين ما هو حوله بل إعادة علاقته بنفسه ، بما يحافظ على كرامته وإنسانيته وفضله في إعمار الأرض وتنميتها ، ومن هنا حاولت أن أصنع الخطوط الرئيسية والقوالب العامة لهذه العلاقات لتكون نقطة الانطلاق بإذن الله لبرنامج إعادة السوق إلى وضعه الذي يجعل عmad ثمرته الإنسان والإنسانية .

## هيكل البحث

العلاقات البشرية في سوق العمل تطرق عدة جوانب في ذات الشخص وأيضاً علاقاته بالآخرين ، وهذا حاجة إلى تأصيل فقهي شرعي ولذا قسمت البحث إلى :

أولاً : مبحث العلاقة مع الله وتحته مطالب :

1- الله هو الرزاق 2- التوكل على الله

ثانياً : مبحث العلاقة مع الناس وتحته مطالب :

1- المجتمع الواحد 2- قاعدة لا ضرر ولا ضرار

ثالثاً : مبحث العلاقة مع الذات وتحته مطالب :

1- العلم الشرعي 2- العلم المهني والخبرة

رابعاً : مبحث العلاقة مع العمل وتحته مطالب :

1- الاتقان 2- التجديد

خامساً : مبحث العلاقة مع الانفاق وتحته مباحث :

1- الإنفاق للمبيع 2- الإنفاق في الشراء

سادساً : مبحث العلاقة مع البيئة وتحته مطالب :

1- الاستخلاف في الأرض 2- المصالح العامة .

## مادة البحث

### أولاً : العلاقة مع الله

لا شك أن المسلم بحسن علاقته مع الله سوف يحقق لنفسه مكاسب في الدنيا والآخرة ، وقد بين الله سبحانه وتعالى سبل الأخذ والعطاء بما يحافظ على كيان الأمة من الخلل والاضطراب ، ولتبقي أمة واحدة موحدة في جميع كياناتها ، فأوضح لهم .

#### 1- مصدر الرزق

قال تعالى : (( إِنَّ اللَّهَ هُوَ الرَّزَّاقُ ذُو الْفُوْرَةِ الْمُتَّبِّنِ ))<sup>2</sup>

قال الفخر الرازي<sup>3</sup> : (( يقول تعالى ما أريد منهم من رزق فإني أنا الرزاق ولا عمل فإني قوي ))<sup>4</sup> فيعلم المسلم وينمي هذه في داخله أن المصدر الحقيقي للعطاء هو الله وأن ما يحصل من حوله من أعمال وإن كانت متقنة مخطط لها فإنما هي من باب الأسباب المطلوبة من الله لكنها تبقى تحت مشيئة الرحمن إن شاء عملت وإن شاء أبطلها ، جانب آخر وهو أن العمل مهما بلغ في الإتقان والقوة فإن قوة الله هي الغالبة ولا يظلم ربك أحداً ، وهذا يدعونا لأمررين حسن الطلب للرزق بحيث يكون هناك تحطيط لنيله من مصدره الدنيوي الصحيح ، مع وجود معتقد راسخ أن الله هو الجالب الحقيقي له وقد فرغ من كتبه لعبدة ففي الحديث قال صلى الله عليه وسلم : (( إِنَّ خَلَقَ أَحَدِكُمْ يُجْمَعُ فِي بَطْنِ أُمِّهِ أَرْبَعِينَ يَوْمًا ثُمَّ يَكُونُ عَلَقَةً مِثْلَ ذِلِّكَ ثُمَّ يَكُونُ مُضْغَةً مِثْلَ ذِلِّكَ ثُمَّ يَبْعَثُ اللَّهُ إِلَيْهِ مَلَكًا فِيْمُرُ بِأَرْبِعِ كَلَمَاتٍ فَيَكْتُبُ رِزْقَهُ وَعَمَلَهُ وَأَجْلَهُ ثُمَّ يَكْتُبُ شَقِّيًّا أَوْ سَعِيدًّا ثُمَّ يَنْفَخُ فِيهِ الرُّوحَ .. ))<sup>5</sup> ، وأيضاً هنا بيان واضح أن رزق العبد قد كتب قبل أن يوجد أصلاً في هذه الحياة ، وإنما نشاطه وكده من باب فعل الأسباب وعليه فمن من المستحيل أن يأخذ رزق غيره كما أنه من المستحيل أن يأخذ أحد رزقه وهذا يحد من غلواء التنافس المحموم الذي قد يؤدي في بعض الأحيان إلى التنافس الذي لا يمت إلى الإنسانية بصلة فضلاً عن الإسلام إذن

---

2 الداريات - الآية 58

3.4. الرازي : العلامة الكبير ذو الفنون فخر الدين محمد بن عمر بن الحسين القرشي البكري الطبرistani الأصولي المفسر كبير الأذكياء والحكماء والمصنفين ولد سنة أربع واربعين وخمسماة بدت في تواليفه بلايا وعظام وسحر وانحرافات عن السنة والله يعفو عنه فإنه توفي على طريقة حميدة مات بهراء سنة ست وستمائة ( سير أعلام النبلاء ( ج 21 - ص 500 )

4 تفسير الفخر الرازي ( ج 10 - ص 220-221 )

5 رواه أبو داود ( باب في القدر - كتاب السنة ( 4708 ) .

( فالتفاصل في الأرزاق لا يعني التقاطع بين الناس والتظالم بين الطبقات والتوقع على مقسم الأرزاق )  
6 وإن أعظم ما أُثني الإنسان القناعة بما وهب الرزاق .

## 2. التوكل على الله

قال تعالى : (( وَمَنْ يَتَّقِ اللَّهَ يَجْعَلُ لَهُ مَخْرَجًا وَيَرْزُقُهُ مِنْ حَيْثُ لَا يَحْتَسِبُ ) وَمَنْ يَتَوَكَّلْ عَلَى اللَّهِ فَهُوَ حَسْبُهُ 7 ))

يقول ابن الجوزي<sup>8</sup> : (( وفي معنى يجعل له مخرجاً من الحرام إلى الحلال .. وقيل يجعل له مخرجاً من كل ما يضيق على الناس .. ويرزقه من حيث لا يأمل ولا يرجو .. ومن توكل أي : من وثق بالله فيما نابه ، كفاه الله ما أهمه .. ))<sup>9</sup> فالتوكل على الله هي قضية متعلقة بالقلب وأما العمل فهو متعلق بالجوارح ولذا عند التوافق بين قصد القلب وعمل الجارحة ينتج العمل في أرقى صور الانسجام والروعه ، ( وإن النجاح الدنيوي الذي لا ينسجم مع النجاح الأخرى ليس بنجاح وإنما هو نوع من البروز الشكلي والمؤقت والعاقبة للنقوى )<sup>10</sup> ، وفي الحديث قال صلى الله عليه وسلم : (( لو أنكم تتوكّلون على الله حقّ توكله لرزقكم كما يرزق الطير تغدو خماماً وتروح بطاناً ))<sup>11</sup> إذا من نزل إلى سوق العمل وقد استقر في ذهنه قاعدة : (( القلوب تتوكّل والجوارح تعمل )) فقد أدرك غاية الهدف من العمل ، وقد ضرب هذا المثل لبيان أن الضعف مع التوكل والعمل لا يضر طالب الرزق فالله يوفى ويبارك ، فهذه طير لا حول لها ولا قوة من نفسها لكنها متوكلة فكفاها توكلها فسدت حاجتها ببركة التوكل ، ولكن ننتبه فالتوكل دون العمل تواكل لا تقره الشريعة فهذه الطير من تمام توكلها الغدو فعلى المرء أن يبذل كل أسباب الرزق متوكلاً ، ولا شك أنه مع إيمانه أكرم عند الله من الطير فالرزق بإذن الله محفوظ وله موصول والسعى إليه وسيلة والتوكل أعظم ما يكون .

---

6 الإسلام والأوضاع الاقتصادية ( ص 27 ) .

7 الطلاق ( آية 3-2 )

8. ابن الجوزي : الشيخ الإمام العالمة الحافظ المفسر شيخ الإسلام جمال الدين أبو الفرج عبد الرحمن بن علي بن محمد بن علي بن عبد الله بن حمادي بن أحمد بن محمد بن جعفر بن عبد الله بن القاسم يتصل نسبه بأبي بكر رضي الله عنه القرشي البكري البغدادي الحنفي الواعظ صاحب التصانيف ولد سنة تسع أو عشر وخمسين سنة ما عرفت أحداً صنف كذا في المسير والوجوه والنظائر وغيرها كثير توفي سنة سبع وتسعين وخمسين ( سير أعلام النبلاء ج 21- ص 365 ) .

9 زاد المسير ( ج 8- ص 71-72 )

10 مدخل إلى التنمية المتكاملة رؤية إسلامية ( 179 ) .

11 مسند الإمام أحمد ( ج 1- ص 332 ) حديث رقم ( 205 ) قال المحقق: إسناده قوي . وقال الترمذى : هذا حديث حسن صحيح .

## ثانياً : العلاقة مع الناس

العلاقة مع الناس علاقة ذات طابع قد يصل في أحوال إلى الضرورة ، ولذا لا يمكن لإنسان سوي أن يعيش بلا مجتمع فالإنسان بطبيعته اجتماعي ، لكن الحياة مع الناس أمر عسر لوجود التنافس بينهم الذي قد يأخذ شكل من أشكال الانحراف المؤدي إلى أذية شرائح من المجتمع ، ولذا تنمية العلاقة المجتمعية تجعل الحياة ذات طابع آخر يمكن أن يصل إلى درجة السعادة ، وسوق العمل يعج بالمنافسة التي قد تصل في أوقات وأحوال إلى حدوث نوع من الاضطراب الذي قد يحتاج ربما حياة الآخرين والسؤال أين نجد الحل ؟ إنه ( الإسلام منهج إنساني ينظم التعامل بين الرؤساء والمرؤوسين وكذا تعامل الأفراد بعضهم وبعض .. )<sup>12</sup> ، ومن هنا أضع مطلبين هامين في هذا الصدد يبين هذه النهجية :

### 1- أمة الجسد الواحد :

قال تعالى : (( إِنَّ هَذِهِ أُمَّتُكُمْ أُمَّةً وَاحِدَةً وَإِنَّا رَبُّكُمْ فَاعْبُدُونِ ))<sup>13</sup>

قال ابن كثير<sup>14</sup> : (( أي دينكم دين واحد ))<sup>15</sup> فالدين واحد ، ولذا يلتف الناس حول هذا الدين عبودية له سبحانه وتعالى ، ومن هنا يكون تعامل الناس مع بعضهم وكأنهم يتعاملون مع أنفسهم فإن أخوة الإسلام تفرض هذا فما تتحققه من مصلحة لنفسك فليس لك أن تمنعها عن أخيك ، وهذا حديث المصطفى صلى الله عليه وسلم يصور الأمة فيقول : (( المؤمن للمؤمن كالبنيان ، يشد بعضه بعضا . ثم شبك بين أصابعه . وكان النبي صلى الله عليه وسلم جالسا ، إذ جاء رجل يسأل ، أو طالب حاجة ، أقبل علينا بوجهه فقال : اشفعوا فلتؤجروا ، ولويقض الله على لسان نبيه ما شاء ))<sup>16</sup> ( فالمعاونة في أمور الآخرة وكذا في الأمور المباحة من الدنيا مندوب إليها .. )<sup>17</sup> وقد تصل إلى الوجوب ، وهذه الصورة الجميلة والتشبيه البليغ الذي يصور أهل الإيمان في المجتمع الواحد كالبنيان توضح أن كل قطعة في البنيان لها دورها الفعال في بقائه وجماله وقويته ، ( وغاية ما يصبو إليه الدين أن يجد الجو الملائم

12 إدارة الموارد البشرية (ص88) .

13 الأنبياء - الآية 92

14 ابن كثير : الحافظ الكبير عماد الدين إسماعيل بن عمر بن كثير بن ضوء بن كثير بن زرع البصري ثم الدمشقي الفقيه الشافعي ولد سنة سبعينات قدم دمشق وصاحب ابن تيمية قال عنه الذهبي : الإمام المحدث المفتى البارع أنتهى إليه رئاسة العلم في التاريخ والحديث والتفسير ومن مصنفاته البداية والنهاية والتفسير وغيرها توفي في شعبان سنة 774هـ .

15 تفسير ابن كثير (ص874) .

16 رواه البخاري ( باب : تعاون المؤمنين بعضهم بعضاً - كتاب الأدب (6026) .

17 فتح الباري ( ج12- ص7221) .

لغرس عقائده وظهور آثارها من خلق وعمل ..) <sup>18</sup> وهذا متحقق في المجتمع الواحد المترافق والمختلف حول مبدأ واحد ، ولذا نحن بحاجة إلى كل فرد في المجتمع المسلم وفقد هدم للبنيان الأكبر في الأمة ، ومن هنا ننطلق إلى تنمية شاملة في سوق العمل بمبدأ تعاون وتبادل منفعة تخدم الجميع وتبني صرح الاقتصاد الذي يشد بعضه ببعض ، وبذلك يبني الاقتصاد وينشط سوق العمل وكأن القائم عليه فرد واحد من قوة الانسجام والعطاء .

## 2. قاعدة لا ضرر ولا ضرار

قال تعالى : ((يَا أَيُّهَا الَّذِينَ آمَنُوا لَا تَأْكُلُوا أَمْوَالَكُمْ بَيْنَكُمْ بِالْبَاطِلِ إِلَّا أَن تَكُونَ تِجَارَةً عَن تَرَاضٍ مِّنْكُمْ ...)) قال القرطبي <sup>19</sup> : ((بالباطل أي بغير حق .. واستثنى تجارة عن تراض .. وأعلم أن كل معاوضة تجارة على أي وجه كان العوض ، إلا أن قوله بالباطل أخرج منها كل عوض لا يجوز شرعاً من رباً أو جهالة أو تقدير عوض فاسد كالخمر والخزير وغير ذلك .. )) <sup>20</sup> الناس في حاجة إلى تبادل السلع والمواد بينهم فما تستغنى عنه تجد له من يطلبها فانتقاله بعوض إلى من يستفيد منه هو الأمر الذي أباحه الله من المعاملات ، ولكن يشترط التراضي بين المتعاقدين لأن الملك لا ينتزع من يد صاحبه إلا بحق ، وحقه هنا الرضا ، ولذا لا يجوز إلحاقة الضرر بال المسلم بفقد المصلحة عند تنقل السلع ، ولهذا الأمر جعل هناك فقهأً عظيماً في المعاملات تراعي المصلحة والمنفعة مع رفع الضرر على جميع أطراف المعاملات ، وهذا يجعل سوق العمل مكاناً خصباً لسرعة ووضوح انتقال السلع مما يزيد السوق نمواً ورواجاً بسبب زيادة المستثمرين والذي ساقهم العدل فيعطي الذي عليه ويأخذ الذي له دون تعب أو نزاع . ومن هنا وضع صلى الله عليه وسلم قاعدة من أعظم القواعد في الفقه الإسلامي في هذا الباب ففي الحديث : ((أَنَّ رَسُولَ اللَّهِ صَلَّى اللَّهُ عَلَيْهِ وَسَلَّمَ قَالَ: لَا ضَرَرَ وَلَا ضِرَارٌ)) <sup>21</sup> (الضرر يكون في البدن ويكون في المال .. والفرق بين الضرر والضرار : أن الضرر يحصل بدون قصد ، والمضاراة بقصد ولهذا جاءت بصيغة المفاجلة ..)) <sup>22</sup> ، وأخذ العلماء من هذا قاعدة بنفس نص الحديث (لا ضرر ولا ضرار) ، والضرر المعتبر ما كان ذا أثر بين على الآخر لأن هناك أضرار محتملة وتعد تبعاً للمعاملة ولا يمكن أن تنفك عنها ، لكن يبقى هناك حاجز بين الناس في المعاملات بحيث يعملون به قبل المعاملة أنه لا ضرر ولا

<sup>18</sup> الإسلام والأوضاع الاقتصادية (ص42).

<sup>19</sup> القرطبي : الإمام أبو عبدالله محمد بن أبي يكر بن فرج الانصاري الخزرجي القرطبي صاحب كتاب (التدكرة بأمور الآخرة) (التفسير الجامع لأحكام القرآن) ، وكان إماماً علماً من الفواعدين على معانى الحديث حسن التصنيف جيد النقل توفي بمدينة بنى خصيب من صعيد مصر سنة (671هـ) . شذرات الذهب (ج7-ص584).

<sup>20</sup> الجامع لأحكام القرآن (ج3-ص99-100).

<sup>21</sup> رواه ابن ماجة (باب : من بنى في حقه ما يضر بجاره - كتاب : الأحكام (2340) : أورده النووي في الأربعين النووية وقال عنه حديث : حسن

<sup>22</sup> شرح الأربعين النووية (ص325).

ضرار ، وأيضاً بعد المعاملة وعند وقوعه نعمل قاعدة ((الضرر يزال )) ، وهذا الأمر يجعل من العمليات التجارية تجري وتحرك في مسار آمن تسعى لحفظ حقوق الناس فليس من حق أحد أن يضر بأفراد السوق خاصة أو بسوق العمل عامة سواء بالخطأ أو التعمد إلا أنه في حال التعمد يجب أن يكون هناك نوع تأديب لفعله وتعديه ، علماً بأن مثل هذا قد يمنعه الأخلاق الإسلامية الفاضلة فقد قيل : (إن القاعدة الروحية الأخلاقية في أي مجتمع هي التي تتحمل الأثقال .. وهي التي تتحمل لأواء الظروف الصعبة .. )<sup>23</sup> فيندفع بسببها كثير من المضاربة خاصة في الظروف الغير مناسبة للسوق ، ولذا من جمال ( التنمية الإسلامية أن باعثها ليس الربح .. ولا الأهواء .. وإنما غايتها إنسانية .. )<sup>24</sup> ، أي أن التنمية التي تقضي على الإنسانية ليس لها قيام ولا دوام .

### ثالثاً : العلاقة مع الذات

التنمية ليس لها قيمة حقيقية إلا إذا جمعت بين التنمية الخارجية من مهارات وأداء عمل والتنمية الداخلية من ثقة وحب للتنمية وعزيمة للتغيير وهذه التنمية المتكاملة ، ( وإن الأمة الوحيدة التي تملك إمكانيات بلورة تنمية متكاملة ومتزنة هي أمة الإسلام .. فقد ملكها الله الأرضية والمنهجية والأهداف الكبرى ، وترك لها البحث عن الأساليب والوسائل .. )<sup>25</sup> ، ومن هنا نجد أن الإسلام ينمي الذات بأمور أهم :

1- العلم الشرعي : إن التنمية العلمية ركيزة أساسية لبناء شخصية الفرد فأنت قيمتك فيما تتقن وتجيد ، فعندما تمتلك مقومات علمية كبيرة تصبح فرد مؤثراً في المجتمع بشكل ينمي هذا المجتمع ، وسوق العمل مجتمع فيه من التجاذبات الخطيرة التي قد تؤدي بـالإنسان إلى الطغيان والظلم والانحراف ، ولذا كان ولا بد أن يعيش الإنسان في هذا البحر المتلاطم قريباً جداً من بوصلة داخلية تبقيه على الخط الصحيح وتعيده إليه إن جنح ، ومن هنا فما يعتقد الشخص وما يملكه من أخلاق وقيم هي البوصلة الموجه لسير الفرد خاصة والجماعات عامة ، لذا كان العلم الشرعي للمسلم ركيزة معتقداته ومنمی سلوكه وأخلاقه وفي الحقيقة ( لم تعرف البشرية في تاريخها الطويل ديناً أو فلسفة أو مذهبًا أعطى كل هذا القدر من الاهتمام والاحترام لمسألة العلم كدين الإسلام )<sup>26</sup> ، قال تعالى : (( يَرْفَعُ اللَّهُ الَّذِينَ آمَنُوا مِنْكُمْ وَالَّذِينَ

<sup>23</sup> مدخل إلى التنمية المتكاملة رؤية إسلامية (204) .

<sup>24</sup> التنمية في الإسلام مفاهيم ومناهج وتطبيقات ( ص77) .

<sup>25</sup> مدخل إلى التنمية المتكاملة رؤية إسلامية ( ص27) .

<sup>26</sup> مدخل إلى التنمية المتكاملة رؤية إسلامية (115) .

أُوتُوا الْعِلْمَ دَرَجَاتٍ وَاللَّهُ بِمَا تَعْمَلُونَ خَيْرٌ) <sup>27</sup> قال الإمام البغوي <sup>28</sup> : ((يرفع الله الذين آمنوا منكم) بطاعتكم لرسوله صلى الله عليه وسلم وقيامهم من مجالسهم وتوسعتهم لإخوانهم .. والذين أتوا العلم من المؤمنين بفضل علمهم وسابقهم ..) <sup>29</sup> فالعلم المتعلق بمعتقدات وأخلاقيات الشخص وسلوكه هو من أشرف العلوم بالنسبة له ، وبالنسبة لأهل الإسلام زيادة شرف ورفة لأنه من الله العزيز الحكيم ، ولذا قرر بعض العلماء أن على التاجر ألا يدخل سوق العمل إلا وقد فقه في التجارة . وفي الحديث : ((من يُرِدُ اللَّهُ بِهِ خَيْرًا يُفَقِّهُ فِي الدِّينِ ، وَاللَّهُ الْمُعْطِي وَأَنَا الْقَاسِمُ ، وَلَا تَرَأْلُ هَذِهِ الْأُمَّةَ ظَاهِرِينَ عَلَى مِنْ خَالِفِهِمْ حَتَّى يَأْتِيَ أَمْرُ اللَّهِ وَهُمْ ظَاهِرُونَ )) <sup>30</sup> . ( قال الشافعي : طلب العلم أفضل من الصلاة النافلة ) <sup>31</sup> وهذا يدعو كل مشتغل بسوق العمل إما يطلب العلم بنفسه وخاصة ما يتعلق بالمعاملات التجارية أو يكون له تواصل بالعلماء الشرعيين وهذا من طلب العلم ، وهذا له أهميته في حياة التاجر حتى لا يتعدى على حق غيره ولا يتعدى على حقوقه ، ولذا لو تمسك كل أفراد سوق العمل مبدأ المرجعية الشرعية لوجدنا هناك نمو اقتصادي يتسم بالشفافية والوضوح مما يجعل هناك إقبال على سوق العمل في ارتياح تام واطمئنان على مصير المعاملات التجارية ولذا يقول صاحب العادات السبع : ( عندما تطرأ المشاكل والتغيرات وأوجه التحديات يمكنني اتخاذ قراراتي وفقاً لمبادئ .. ) <sup>32</sup> ويقول ( سلوكنا يخضع لسيطرة المبادئ ، فالعيش في توافق معها يجلب عواقب حميدة أما انتهاكمها فيجلب عواقب وخيمة .. ) <sup>33</sup> .

والقضية العظمى في المعاملة التجارية ليس ضخامة وكمية المبادلات التجارية ، ولكن بالدرجة الأولى بركة المعاملة ، ولا تكون كذلك إلا إذا اتخذت الطابع الشرعي الذي يحقق وبكل وضوح المصلحة ويحارب المفسدة ففي الحديث عنه صلى الله عليه وسلم : ((البَيْعُ عَلَى الْخَيْرِ مَا لَمْ يَتَفَرَّقَا ، أَوْ قَالَ : حَتَّى يَتَفَرَّقَا ، فَإِنْ صَدَقَا وَبَيَّنَا بُورَكَ لَهُمَا فِي بَيْعِهِمَا ، وَإِنْ كَتَمَا وَكَذَّبَا مُحِقَّتْ بَرَكَةُ بَيْعِهِمَا )) <sup>34</sup> فالبيع مقصوده النماء

<sup>27</sup> المجادلة - الآية 11

<sup>28</sup> 3. البغوي : العلامة القدوة الحافظ شيخ الإسلام محيي السنّة أبو محمد الحسين بن مسعود بن الفراء البغوي الشافعي المفسر صاحب التصانيف ك (( شرح السنّة ) وعلم التنزيل والمصابيح كان سيداً إماماً عالماً عالماً زاهداً قانعاً باليسir توفي بمروالرود في شوال سنة ست عشرة وخمسمائة . سير أعلام النبلاء ( ج 19 - 439 ) .

<sup>29</sup> تفسير البغوي معالم التنزيل ( ج 4 - ص 345 ) .

<sup>30</sup> رواه البخاري ( باب : قول الله تعالى (فإن الله خمسه ولرسول - كتاب فرض الخمس ( 3116 ) . مسلم ( باب : النهي عن المسألة - كتاب الزكاة ( 1037 ) .

<sup>31</sup> جامع بيان العلم وفضله ( ج 1 - ص 123 ) .

<sup>32</sup> العادات السبع ( 126 ) .

<sup>33</sup> العادات السبع ( 110 ) .

<sup>34</sup> رواه البخاري ( باب : ما يمحق الكذب والكتمان في البيع - كتاب البيوع ( 2082 ) .

والزيادة واتساع المعاملات التجارية بشكل يغطي احتياج الأسواق ، وهذا غير متحقق مع الكذب والغش التجاري ، إذ السلع قد تتكدس في الأسواق كماً لكن تضعف نفعاً فيصبح وجودها كعدمها ، ثم أن البيان والصدق في المعاملة ينشر بين الناس الاطمئنان أثناء المعاملة التجارية مما يجعل الإقبال يزداد ، ولذا الثقة بالمنتج والبائع يعد أعظم مكسب يمكن أن يتحققه أصحاب سوق العمل في حياتهم التجارية ، وكم من شركات تخسر الملايين بسبب اكتشاف المستهلك ولو جزءاً من المخادعة أو الاستغلال التجاري الذي مارسه أحياناً بعض أفرادها .

## 2. العلم بالصناعة واكتساب الخبرة

العلم بالصناعات والمهن وقود الأسواق التجارية التي تطمح للنمو وسد الحاجات ، وعمود ذلك وسيده العقول المنتجة والمصممة ، ولهذا فالاستثمار في الموارد البشرية وتنميتها مشروع لا يصييه الفشل إذا سار في الطريق الصحيح يقول أحد خبراء التنمية (شولتز : حقيقة التنمية الاستثمار في رأس المال البشري )<sup>35</sup> ، ولذا فالمورد البشري المعلم والمُدرب ثروة طويلة المدى تعد من أهم أصول الشركات الناجحة .

قال تعالى : (وَعَلَّمَنَا هُنَّ صَنْعَةٌ لَبُوِسٍ لَكُمْ لِتُحْصِنُكُمْ مِنْ بَأْسِكُمْ فَهَلْ أَنْتُمْ شَاكِرُونَ) <sup>36</sup> ( فاللبوس عند العرب السلاح .. لتحصنكم عند الحرب أو من وقع السلاح فيكم .. والاستفهام هنا في معنى الأمر )<sup>37</sup> فالله سبحانه وتعالى علم داود صلى الله عليه وسلم الصناعة وأمره بالشكر على هذا التعليم وهذا الانتاج لما له أثر في إقامة حياتهم الدنيا والتي تعد وسيلة لإقامة الآخرة .

وقد مارس النبي صلى الله عليه وسلم مهنة الرعي ففي الحديث قال صلى الله عليه وسلم : ((ما بعث الله نبياً إلا رعى الغنم . فقال أصحابه : وأنت ؟ فقال : نعم ، كنت أرعاها على قراريط لأهل مكة ))<sup>38</sup> وعند مسلم قال صلى الله عليه وسلم : (كان زكرياً نجاراً)<sup>39</sup> ، هذا العمل وهم أنبياء الله وقدوات الخلق لتعلم الأجيال أن العمل شرف وتقدير وعزة ، وأن الحضارات إنما قامت على أكتاف الرجال العاملين والكافحين ، والذين بعد زمن أصبحوا يملكون من الخبرات ما جعلهم ملوك التنمية في كل مجالات الحياة ، ومحطة الاستشارات لكل من أراد العلم على أصوله ونظرياته .

<sup>35</sup> المحددات الحديثة للنمو الاقتصادي في الدول العربية وسبل تفعيلها ( ص69) .

<sup>36</sup> الأنبياء - الآية 80

<sup>37</sup> فتح القيدير الجامع بين فني الرواية والدرائية من علم التفسير (ج3- ص572)

<sup>38</sup> رواه البخاري : ( باب : رعي الغنم على قراريط - كتاب الإجارة (2262)

<sup>39</sup> رواه مسلم ( باب : فضائل ذكريّا ، عليه السلام - كتاب الفضائل (2379) .

فالتنمية الذاتية هي امتلاك معتقدات صحيحة وأخلاق فاضلة وسلوكيات حضارية ، تنتج في الواقع عملاً صالحأً مثمناً يفيد الفرد والمجتمع والأمة ، ومنه تكتسب الخبرات التي تنشر لفائدة الإنسانية جموع ، ولذا ( المؤسسات تستطيع تحسين انتاجيتها بفضل كل من التدريب وتنمية الموارد البشرية ) <sup>40</sup> ، ولذا مستقبل أي عمل انتاجي في اسواق العمل مرتبط بتنمية البشر .

#### رابعاً : العلاقة مع العمل

العمل يأخذ أعظم صور النجاح عندما يتأسس على مبدئين أحدهما الاتقان والآخر التجديد ، ومن هنا تنشأ العلاقة بين العامل وبين عمله مبنية على هذين المبدئين فتجد منه الانتاجية المتتجدة مع الاتقان والابداع ، ومن هنا ندخل لتعرف عليهما :

##### 1- الاتقان

الاتقان كلمة تدل على الترابط المبرمج وفق منظومات متتابعة لتنتج في النهاية العمل الذي يحقق الهدف منه بكل روعة وجمال وإبداع ، والله خالق كل شيء فسبحان من أبدع واتقن في خلقه أيما إبداع :

قال تعالى : ((وَتَرَى الْجِبَالَ تَحْسَبُهَا جَامِدَةً وَهِيَ تَمُرُّ مَرَّ السَّحَابِ صُنْعَ اللَّهِ الَّذِي أَتَقَنَ كُلَّ شَيْءٍ إِنَّهُ خَيْرٌ بِمَا تَفْعَلُونَ )) <sup>41</sup> ( والمعنى : كل خلق عنده بحساب دقيق متقن ) <sup>42</sup> وهذا الاتقان من الله إشارة لخلقه أن الحياة لا تستقيم لهم إلا بعمل يتسم بالدقة والاتقان ، وهذا الذي يحبه الله من خلقه ففي الحديث : ((- إِنَّ اللَّهَ تَعَالَى يُحِبُّ إِذَا عَمِلَ أَحَدُكُمْ عَمَلًا أَنْ يُتَقْنَهُ )) <sup>43</sup> ( فأنت إذا أتقنتَ عملك فأنت قد فعلتَ شيئاً يحبه الله عز وجل ، فيحبك الله ، ويحبك الناس ، ويحب الناس دينك ..) <sup>44</sup> وهذا غاية عظيمة في حياة المسلم لما لها من نفع في الآخرة .

وإن عملية الاتقان لتطيل العمر الزمني للسلع فلا أحد يستطيع منافستها لجودتها العالية وفي هذا آلاف التجارب الحية في الواقع ، ولذا أصحاب الشركات الناجحة في سوق العمل ينمون في نفوس عمالهم روح الاتقان و يجعلون له النصيب الأعظم في الترقى ، وهذا يحفز جماهير العمال على الأداء العالي أثناء عمله ولذا المؤسسات لكي تمارس هذا الدور يلزمها ان تعلم أن ( الموارد البشرية تمثل أهم

<sup>40</sup> تنمية الموارد البشرية وأهميتها في تحسين الانتاجية (281) .

<sup>41</sup> النمل - الآية 88

<sup>42</sup> تفسير الشعراوي ( ج 17 - ص 10858 ) .

<sup>43</sup> صحيح الجامع (1880) وقال عنه الألباني حديث حسن .

<http://www.nabulsi.com/blue/ar/art.php?art=570&id=44&sid=46&ssid=48&sssid=49> <sup>44</sup>

عناصر الانتاج ومصدر التميز والتفوق لها .. )<sup>45</sup> وعليه (فإن التقدير السليم للموارد البشرية يمكن أن يكون المدخل لضمانت استخدامها بصورة رشيدة لصالح المجتمع بأسره ... )<sup>46</sup>

وال المسلم عندما يقوم بالإتقان فإنه يمارس عبادة يسعى فيها لنيل محبة الله وهذا مقام عظيم ، كما يسعى بواسطتها الدعوة إلى دينه الحق في رسالة إلى الجميع أن ديننا لا يرضا منا غير هذا المستوى من الإتقان ، كما يحقق أعظم هدف تسعى له كل مؤسسات التسويق ألا وهو ثقة العملاء (وكما يقال فإن سمعتك تسبقك دوماً )<sup>47</sup> ، ولذا وبكل صراحة لا يكون الإتقان لليد العاملة بالصورة الإبداعية والدقيقة إلا إذا كان هناك طاقة داخلية تحفزه لذلك ولا شك أن طاقة العبودية أعظمها على الإطلاق . ( وإن رأس مال أي أمة ناهضة هو جهد بنائها وكدحهم وراء الرزق واعتصارهم أسباب الحياة من الصخور )<sup>48</sup> .

## 2. التجديد

العمل إن لم يكن وجه مشرق من التجديد فإنه يتسم بالبلادة ثم الاصمحلال ثم الموت ( والفكاك من النمطية شرط للتجديد )<sup>49</sup> ، ولذا الرؤية لجديد سوق العمل بوضعه الحالي ووضعه المستقبلي يحتاج إلى اتجهادات فقهية عميقة تتسم بالعلم والعمل ، ( ولا حل لأوضاعنا الاقتصادية وغير الاقتصادية إلا بالعودة إلى منهج الإسلام وحده دون إفراط أو تفريط .. )<sup>50</sup> ومن هنا يقال أن التجديد في الفتوى هو العودة إلى المنهج الصحيح في الاستنباط وهو ما كان عليه النبي صلى الله عليه وسلم وصحابته الكرام ومن مشى على نهجهم من الأئمة الأعلام ، وقد فتح الشرع هذا الباب وشجع عليه قال صلى الله عليه وسلم : ( إذا حكم الحاكم فاجتهد ثم أصاب فله أجران ، وإذا حكم فاجتهد ثم أخطأ فله أجر )<sup>51</sup> ، فمن يملك آلة الاجتهاد وأهل له فاجتهد فإما يجمع بين الصواب والأجر أو بين الخطأ والأجر فكلا الأمرين بلا إثم ، هذا يشجع أهل الاجتهاد على دراسة ما يستجد من أمر سوق العمل .

وعلى هذا يلزم أن يكون التجديد في سوق العمل يشمل المعاملات التي تفتح آفاق جديدة نحو نمو الاقتصاد بصورة أفضل مما يسد حاجات الناس المتزايدة ، وأيضاً تجديد الرؤية الشرعية حول هذا الجديد بحيث يعمل فيها بالاجتهاد الذي يجعلها تتحرك عبر قنوات شرعية محافظة على مبادئ الإسلام

<sup>45</sup> دور استراتيجية تفعيل الموارد البشرية في تحسين أداء المؤسسة الاقتصادية ( ص9 ) .

<sup>46</sup> التخطيط للتقدم الاقتصادي والاجتماعي ( ص164 ) .

<sup>47</sup> قواعد السلطة ( ص94 ) .

<sup>48</sup> الإسلام والأوضاع الاقتصادية ( 112 ) .

<sup>49</sup> مدخل إلى التنمية المتكاملة رؤية إسلامية (65) .

<sup>50</sup> الإسلام والأوضاع الاقتصادية ( 147 ) .

<sup>51</sup> رواه البخاري ( باب : أجر الحاكم إذا اجتهد فأصاب أو أخطأ - كتاب الاعتصام ( 7352 ) .

ومصالح الإنسان ، ومن ثم تنتقل هذه الرؤية كتنمية بشرية لأصحاب سوق العمل بحيث يجدون لأنفسهم الرزق الحلال ب AISER الطرق وأفضلها دون الدخول في معاملات قد تكسب ربحاً دنيوياً مع خسارة أخرى ورأياً ( نحن في مرحلة تنمية اقتصادية واسعة النطاق تستلزم الاستخدام الاقتصادي الرشيد لكل موارد الانتاجية )<sup>52</sup> ، ولذا التجديد في التفكير من حيث الاستهلاك أمر في غاية الأهمية إذ يحفظ توازن الأجيال المتعاقبة ، وعليه التجديد يشمل النواحي المادية كما يجب أن يشمل النواحي المعنوية .

#### خامساً : العلاقة مع الإنفاق

الإنفاق في سوق العمل هي عملية نقل بين طرفين أحدهما بائع وهو المالك والآخر مشتري ، وهذه المعاملة من التبادل التجاري تأخذ صور متعددة يضمها في الفقه الإسلامي كتاب يسمى كتاب البيوع ، ولكن نحصر الإنفاق في أشهر معاملتين في التبادل وهي :

##### 1- الإنفاق للمبيع

( لا يجادل أحد في أن المال هو المحور الرئيسي في حياتنا المعاصرة )<sup>53</sup> ، وعن طريقه تتم المبادلة التجارية التي هي من باب التعايش بين أفراد البشر فالذى في يديك ملك لك لكنك غير محتاج إليه اليوم فتنقله إلى غيرك عن طريق عملية البيع لتأخذ ما في ملك غيرك لأنك بحاجة إليه وهذه المعاملة جعلها الله حلالاً طيبة مبارك فيها قال تعالى : (( الَّذِينَ يَأْكُلُونَ الرِّبَا لَا يَقُولُونَ إِلَّا كَمَا يَقُولُ الَّذِي يَتَخَبَّطُهُ الشَّيْطَانُ مِنَ الْمُسْكُنِ ذَلِكَ بِأَنَّهُمْ قَالُوا إِنَّمَا الْبَيْعُ مِثْلُ الرِّبَا وَأَحَلَ اللَّهُ الْبَيْعَ وَحَرَمَ الرِّبَا فَمَنْ جَاءَهُ مَوْعِظَةٌ مِنْ رَبِّهِ فَأَنْتَهَى فَلَمْ يَأْتِهِ مَا سَلَفَ وَأَمْرُهُ إِلَى اللَّهِ وَمَنْ عَادَ فَأُولَئِكَ أَصْحَابُ النَّارِ هُمْ فِيهَا حَالِدُونَ ))<sup>54</sup> هذا المعاملة الحلال جعلت من الأسواق مخازن السلع ورواجها وحياتها ، ولذا كان ولا بد من وضع قانون لهذا السوق الذي يعد من المحركات الأساسية للمجتمعات والدول ، فمن دخل السوق وجب عليه أن يعرف المسار الذي يتحرك عليه السوق لينجو من صور التعدي والطغيان ويدهب إلى التنمية والبنيان .

وفي حديث عائشة رضي الله عنها قالت : (( لَمْ يَكُنْ رَسُولُ اللَّهِ - صَلَّى اللَّهُ عَلَيْهِ وَسَلَّمَ - فَاحْشَأَ، وَلَا مُتْفَحِشًا، وَلَا سَخَابًا فِي الْأَسْوَاقِ، وَلَا يَجْزِي بِالسَّيِّئَةِ السَّيِّئَةَ، وَلَكِنْ يَعْفُو وَيَصْفِحُ ))<sup>55</sup> . فهو عليه الصلاة والسلام كان من يغشى الأسواق لكنه يقوم بالدعوة إلى الله في السوق فينبه على المعاملات الغير شرعية ويمكن أن يكون له بيع أو شراء ويلزم倫ق المثلث المؤمن فلا يرفع صوته أو يؤذى أحداً ، ولذا مسألة الإنفاق للسلع له من الأحكام الشرعية ما يحقق المصلحة في اتجاهين ، مصلحة البائع بالربح

52 أساسيات الإدارة المالية ( ص 42 ) .

53 مدخل إلى التنمية المتكاملة رؤية إسلامية ( 285 ) .

54 البقرة - الآية 275

55 تحرير مشكاة المصاص ( الرقم: 5757 ) قال الألباني: إسناده صحيح

ومصلحة المشتري بالمنفعة مع مراعاة السماحة والخلق القويم ولذا عرف بعضهم الإنفاق فقال : ( صرف المال لتحقيق منافع للناس وتحسين أحوالهم الاقتصادية ويعني توفير المنافع المشروعة .. )<sup>56</sup> . وفي الحديث قال صلى الله عليه وسلم : (رحم الله رجلاً ، سمحاً إذا باع ، وإذا اشتري ، وإذا اقتضى )<sup>57</sup> هذه دعوة بالرحمة منه صلى الله عليه وسلم لن كان سهلاً وسمحاً في بيته وفي شرائه فالكل في السوق أخوة يمثلون جسداً واحداً فما زاد منك لأخيك ينفعه ولا يضرك لأنك كأنك لك ، وهذا أمر يفتح باب التداول الميسر للسلع فينمو سوق العمل كما ينمو سوق الأخلاف ، وتسود الرحمة بين الأفراد وهذا يجعل المشاريع ( والأنشطة الحضارية ) موضع تقويم خاص لدى المسلم وهذا يمنح الانتاج الحضاري الإسلامي خصوصية وتفردأ )<sup>58</sup> سواء كان إنتاجاً سلعياً أو فكرياً .

## 2 الإنفاق في الشراء

المال نعمة من الله ومن كمال شكرها إنفاقه في الخير ففي حديث النبي صلى الله عليه وسلم أنه قال لعمرو بن العاص : ( يا عمرو ! إنني أريد أن أبعثك على جيش فيغمضك الله ، وأرغب لك رغبة من المال صالحة . قلت : إنني لم أسلم رغبة في المال ، إنما أسلمت رغبة في الإسلام فأكون مع رسول الله فقال : يا عمرو نعم المال الصالح للمرء الصالح )<sup>59</sup> . وأخذ السلع يحتاج إلى نوع من الكياسة والخبرة ، فإن خدع الإنسان أحياناً فجعل الله له من هذا مخرجاً وذلك بمسألة الخيار وهذا مقرر شرعاً قال صلى الله عليه وسلم : ( البيعان بالخيار ما لم يتفرقما ، أو قال : حتى يتفرقما ، فإن صدقوا وبينما بورك لهمما في بيعهما ، وإن كتما وكذباً محققت بركته بيعهما )<sup>60</sup>

فهذا مخرج للمغيبون وتأديب للغاش وتنمية لحس الصدق والأمانة وتشجيع لأهل الخير والصلاح . والإنفاق في الشراء يجب أن يتحرك في إطاره الشرعي من جانب الكم والكيف على منهج قوله تعالى : (( ولا تجعل يدك مغلولةً إلَى عُنُقك ولا تَبْسُطْهَا كُلَّ الْبَسْطِ فَتَقْعُدَ مَلُومًا مَّحْسُورًا ))<sup>61</sup> مما تحتاجه لتسير حياتك اليومية فلا تقترب في النفقة فيه فهو على أقل أحواله مباح ، وما لم تحتاجه فأخذه إسراف يعود على المرء بالإفلاس ، وإن السبب في الإسراف عادة ( البسط في الرزق الذي يدفع المرء إلى التوسع في الإنفاق )<sup>62</sup> ، ولذا سؤال واستشارة أهل الخبرة في هذا الشأن مما يريحك في عملية الشراء من ناحية شراء الأفضل أداء ومن ناحية شراء ما يلزمك لأداء عملك دون ما لا تحتاجه ، فالشراء بصورة عشوائية

<sup>56</sup> أضواء على المعاملات المالية في الإسلام (ص 22).

<sup>57</sup> رواه البخاري : ( باب السهولة والسماحة في الشراء والبيع - كتاب البيوع ) (2076).

<sup>58</sup> مدخل إلى التنمية المتكاملة رؤية إسلامية ( 53 ) .

<sup>59</sup> صحيح الأدب المفرد - الشيخ الألباني ( باب المال الصالح للمرء الصالح ) ( رقم الحديث 229 - ص 92 ) .

<sup>60</sup> رواه البخاري : ( باب : البيعان بالخيار ما لم يتفرقما - كتاب البيوع ) ( 2110 )

<sup>61</sup> الإسراء - الآية 29

<sup>62</sup> مدخل إلى التنمية المتكاملة رؤية إسلامية ( 325 ) .

يخلق اضطرابات في السوق المستهلكة وخل في التعاملات ويمارس التلاعب التجاري ، ثم إن ( الترف والبذخ يدخل في باب إساءة استعمال الملكية الفردية وال العامة .. )<sup>63</sup> ، كما يقع الكثير من شرائح المجتمع في وحل الديون ويخلق بالفعل أزمات أخلاقية تؤثر وبشكل عنيف أحياناً على التنمية بشكل عام

### سادساً : العلاقة مع البيئة

البيئة بنوعيها الأرضية والاجتماعية هي المصدر المول للإنسان وهي نقطة انطلاقه ليعيش حياة كريمة ومستقبل زاهر ، ولذا من الديهي جداً المحافظة عليهما لتبقى له ولغيره طاقة لا تنضب وموارد لا ينتهي ، ومن هنا أورد أهم دور للإنسان من أجل تحقيق هذا الهدف ومن ذلك :

#### 1- إعمار الأرض

قال تعالى : ((وَإِذْ قَالَ رَبُّكَ لِلْمَلَائِكَةَ إِنِّي جَاعِلٌ فِي الْأَرْضِ خَلِيفَةً قَالُوا أَتَجْعَلُ فِيهَا مَنْ يُفْسِدُ فِيهَا وَيَسْفِكُ الدِّمَاءَ وَنَحْنُ نُسَبِّحُ بِحَمْدِكَ وَنُقَدِّسُ لَكَ قَالَ إِنِّي أَعْلَمُ مَا لَا تَعْلَمُونَ))<sup>64</sup> ( خليفة يكون بمعنى فاعل ، أي يخلف من كان قبله من الملائكة في الأرض ، أو من كان قبله من غير الملائكة .. والمعنى بال الخليفة هنا في قول ابن مسعود وابن عباس وجميع أهل التأویل - آدم عليه السلام )<sup>65</sup> فهذه الخلافة حملها الله آدم لتكون لمن بعده فرض ولتحقيقها فإن ( الله حق في مال الإنسان فهو واهبه الأول للجماعة حق في مال الإنسان فهي البيئة التي نبت فيها وعاش في جوها وخدمته شتى عناصرها .. )<sup>66</sup> فعليه العطاء من أجل الإعمار ، ولا يكون الإعمار إلا بالصلاح الرباني الذي جعله الله لنا شرعاً نتعبد به ، وعليه نقول أن : العنصر البشري الصالح له القدرة العظيمة على عمارة الأرض من وجهين عمارة مادية باستغلال الثروات وبذلها من أجل الوصول إلى أفضل درجات الحياة الكريمة للإنسان ، ولذا ( فإن رأس مال أي أمة ناهضة هو جهد بنيها وكدحهم وراء الرزق واعتصارهم أسباب الحياة من الصخور )<sup>67</sup> ، وعمارة معنوي وفق منهج رباني منضبط بالنصوص الشرعية وما يستطيع منها من الأحكام الفقهية فهذا الجهد هو عين الخلافة في الأرض .

<sup>63</sup> التنمية في الإسلام مفاهيم ومناهج وتطبيقات ( ص 127 ) .

<sup>64</sup> البقرة - الآية 30

<sup>65</sup> الجامع لأحكام القرآن ( ج 1 - ص 182 )

<sup>66</sup> الإسلام والأوضاع الاقتصادية ( 127 ) .

<sup>67</sup> الإسلام والأوضاع الاقتصادية - الغزالي ( ص 112 )

وقد بلغ الإسلام حداً في الحث على العطاء والإعمار درجة عظيمة يصورها حديث النبي صلى الله عليه وسلم : (( إِنْ قَامَتِ السَّاعَةُ وَفِي يَدِ أَحَدِكُمْ فَسَيِّلَةً فَإِنْ أَسْتَطَعَ أَنْ لَا تَقُومَ حَتَّى يَغْرِسَهَا فَلِيُغْرِسْهَا ))<sup>68</sup> فهذا حث على عمارة الأرض ولو كان في أقسى الظروف ليبقى الانتاج لمن يأتي من الأجيال فالعنصر البشري الصالح معطاء يبذل لغيره كما بذل له ، فأنتم تأكل من غرس غيرك وغيرك يأكل من غرسك ، وهذا مبدأ الشراكة بين الجنس البشري من أجل اكمال الإعمار في أرجاء الأرض ، فهناك من يبذل ويجهد من أجل اكتشاف وقد يموت ولم يستقد هو من جهده لكنه سعيد أن غيره بالعشرات وربما الملايين سوف يستفيدون من هذا الجهد .

## 2. المصالح العامة

المصالح العامة بنيت على أساس إفادة الجميع وعند تعارضها مع المصلحة الخاصة تقدم لكثرة النفع ، ثم إن الفرد هو أساس بناء المجتمع فكان عليه واجب التضحية في حالات من أجله ، ففي غزوة أحد : (جعل النبي صلى الله عليه وسلم على الرجال يوم أحد - وكانوا خمسين رجلا - عبد الله بن جبير فقال : (إِنْ رَأَيْتُمُونَا تَخْطُفُنَا الطَّيْرُ فَلَا تَبْرُحُوا مَكَانَكُمْ هَذَا حَتَّى أُرْسِلَ إِلَيْكُمْ ، وَإِنْ رَأَيْتُمُونَا هَرَمَنَا الْقَوْمَ أَوْطَانَاهُمْ ، فَلَا تَبْرُحُوا حَتَّى أُرْسِلَ إِلَيْكُمْ) . فهزمواهم ، قال : فأنا والله رأيت النساء يشتدين ، قد بدلت خلائهن وأسوقهن ، رافعات ثيابهن . فقال أصحاب عبد الله بن جبير : الغنيمة أي قوم الغنيمة ، ظهر أصحابكم مما تنتظرون ؟ فقال عبد الله بن جبير : أنسىتم ما قال لكم رسول الله صلى الله عليه وسلم ؟ قالوا : والله لنأتين الناس فلنصلين من الغنيمة ، فلما أتوهم صرفت وجوههم فأقبلوا منهزمين ، فذاك إذ يدعوهم الرسول في أخراهم ، فلم يبق مع النبي صلى الله عليه وسلم غير اثنين عشر رجلا ، فأصابوا منا سبعين .. ))<sup>69</sup> هذه الحادثة تبين أن المصلحة العامة نوع من التضحية وتلزم أحياناً تقديمها من أجل الحفاظ على الكل ، وفي سوق العمل قد يستسمح في بعض الخسائر المادية من أصحاب رؤوس الأموال من أجل إنقاذ السوق من الأضطرابات التي قد تسقط الجميع ، (فلا بد من موازنة عادلة بين الملكتين الخاصة وال العامة )<sup>70</sup> (فالنظام الإسلامي يقوم على الاعتراف بالشكليين المختلفين للملكية في وقت واحد فيقر بالملكية الفردية وعلى نفس المستوى يقر بالملكية العامة ..) <sup>71</sup> ، وهذا المنهج كان يرافقه عليه وسلم في بعض أصحابه فيغبطهم على ذلك ويمدحهم عليه ففي الحديث قال صلى الله عليه وسلم : (( إِنَّ الْأَشْعَرِيِّينَ إِذَا أَرْمَلُوا فِي الْغَزْوَةِ أَوْ قَلَّ طَعَامُ عِيَالِهِمْ بِالْمَدِينَةِ جَمَعُوا مَا كَانَ عِنْدَهُمْ فِي

<sup>68</sup> أخرجه الإمام أحمد في مسنده (12902) - وخرجه البخاري في الأدب المفرد (479) . قال محققوا المسند (إسناده صحيح على شرط مسلم) .

<sup>69</sup> رواه البخاري : (باب : ما يكره من التنازع والاختلاف في الحرب وعقوبة من عصى إمامه - كتاب الجهاد والسير (3039) )

<sup>70</sup> الإسلام والأوضاع الاقتصادية (ص 6) .

<sup>71</sup> التنمية في الإسلام مفاهيم ومناهج وتطبيقات (ص 122) .  
18

ثوبٍ واحدٍ ثم اقتسمواه بينَهُمْ فِي إِنَاءٍ وَاحِدٍ بِالسُّوَيّْةِ فَهُمْ مُنْتَهُونَ ))<sup>72</sup> انظر إلى هذه القيمة الأخلاقية العظيمة وهي المواساة والتضامن لتكوين الجسد الواحد وهذا ما يحتاجه سوق العمل تنمية روح التكافل والمواساة عند حلول كوارث سوقية ليبقى العطاء مربوطاً بالعبودية ، فيتشجع الناس على مزيد من البذل ، ولو كان هذا المبدأ قائم في أسواقنا ما وجدنا أحد يخرج من السوق محملاً ليس بيديه شيء وقد كان رأس في هذه السوق ، ولذا خروج التجار أصحاب الخبرة خاصة والمعاملة الحسنة من السوق نتيجة عدم تضامن بقية التجار معه سلوك يمثل خسارة معنوية كبيرة وخسارة مادية مثلها ، فيجب على أهل السوق ( أن يعوا جميعاً أن مصلحة الفريق فوق مصلحة الفرد وأن النجاح الجماعي هو الغاية والهدف )<sup>73</sup> .

---

<sup>72</sup> رواه البخاري ( باب : الشركة في الطعام والنهد والعروض - كتاب الشركة ) ( 2486 ) .

<sup>73</sup> العمل الجماعي ( 15 ) .

## والنوصيات

اختصاراً أضع لكل علاقة توصية واحدة فقط ليجتمع شمل البحث :

1. إقامة دورات شرعية تركز على الجوانب العقدية للمسلم .
2. إقامة دورات أكاديمية متخصصة في فن العلاقات مع الناس .
3. صنع كتيبات مختصرة تبين رؤوس مسائل المعاملات توزع على سوق العمل .
4. استقطاب أصحاب الموهبة لاعتبار قدراتهم في الإتقان والتجديد .
5. وضع مراكز استشارات في الأسواق متخصصة في الإنفاق وسبل ترشيده .
6. تكثيف برامج البيئة لبيان عمومية نفعها وأن التعدي على المال العام خط أحمر .

## المراجع

1. تفسير الفخر الرازي المشتهر بالتفسیر الكبير ومفاتيح الغیب - محمد الرازي فخر الدين / الطبعة الأولى / دار الفكر - بيروت - لبنان / 1425هـ 2005م .
2. زاد المسیر فی علم التفسیر - أبي الفرج ابن الجوزي / الطبعة الأولى - دار الكتب العلمية / بيروت - لبنان ( 1414هـ - 1994م ) .
3. مسند الإمام أحمد - المشرف على التحقيق : شعيب الأرنؤوط - الطبعة الأولى - مؤسسة الرسالة - بيروت لبنان ( 1418هـ - 1997م )
4. تفسیر ابن کثیر - عmad الدين ابن کثیر ( 774هـ ) / الطبعة الأولى / مؤسسة الرسالة / بيروت - لبنان / 1421هـ - 2000م .
5. فتح الباري شرح صحيح البخاري - ابن حجر العسقلاني - الطبعة الأولى - المكتبة العصرية - بيروت - لبنان ( 1422هـ - 2001م ) .
6. الجامع لأحكام القرآن - القرطبي ( 671هـ ) الطبعة الأولى / دار الكتب العلمية / بيروت - لبنان 1413هـ - 1993م .
7. سنن ابن ماجة - شرح السندي - الطبعة الثالثة - دار المعرفة - بيروت لبنان ( 1420هـ - 2000م ) .
8. شرح الأربعين النووية - محمد بن صالح العثيمين - الطبعة الأولى - دار الثريا - الرياض - المملكة العربية السعودية - ( 1424هـ - 2003م ) .
9. تفسیر البغوي ( معالم التنزيل ) - الحسين ابن مسعود البغوي ( 516هـ ) / الطبعة الأولى - الإصدار الثاني / دار طيبة للنشر والتوزيع - الرياض / ( 1423هـ - 2002م ) .
10. صحيح البخاري - بيت الأفكار الدولية ( 1419 - 1998 م )
11. صحيح مسلم - بيت الأفكار الدولية ( 1419 - 1998 م )
12. جامع بيان العلم وفضله - ابن عبد البر - الطبعة السادسة - دار ابن الجوزي - الرياض - المملكة العربية السعودية - 1424هـ - 2004م .

13.فتح القدير الجامع بين فني الرواية والدرایة من علم التفسير - محمد علي الشوكاني -  
الطبعة الثانية - دار الوفاء للطباعة والنشر - المنصورة - مصر (1418هـ - 1997م) .

14.تفسير الشعراوي - الأزهر (مجمع البحوث الإسلامية) - القاهرة (1411هـ - 1991م)

15.الإسلام والأوضاع الاقتصادية - محمد الغزالى / الطبعة الثالثة / نهضة مصر للطباعة  
والنشر / القاهرة - 1425هـ - 2005 .

16.الإسلام والأوضاع الاقتصادية - محمد الغزالى / الطبعة الثالثة / نهضة مصر للطباعة  
والنشر / القاهرة - 1425هـ - 2005 .

17.مدخل إلى التنمية المتكاملة رؤية إسلامية - د: عبدالكريم بكار - الطبعة الأولى - دار  
القلم - دمشق - سوريا - (1420هـ - 1999م) .

18.العمل الجماعي - د: إبراهيم الفقي - الطبعة الأولى - دار أجيال للنشر والتوزيع -  
القاهرة - مصر (1430هـ - 2009) .

19.قواعد السلطة - روبرت جرين - ترجمة د: هشام حناوي - الطبعة الأولى - إيلاف معان  
لعلوم النفس والشخصية - القاهرة - مصر (1432هـ - 2011م)

20.إدارة الموارد البشرية - علي السلمي - الطبعة الثانية - دار غريب للطباعة والنشر  
والتوزيع - القاهرة - مصر (1417هـ - 1997م) .

21.العادات السبع للناس الأكثر فاعلية - ستيفن آر. كوفي - الطبعة الحادية والعشرون -  
مكتبة جرير - الرياض - المملكة العربية السعودية - (1429هـ - 2009م) .

22.تنمية الموارد البشرية وأهميتها في تحسين الإنتاجية وتحقيق الميزة التنافسية - بارك  
نعيمة - ورقة علمية نشرت في مجلة اقتصاديات شمال أفريقيا - العدد السابع -  
الجزائر .

23.دور استراتيجية تفعيل الموارد البشرية في تحسين أداء المؤسسة الاقتصادية (رسالة  
ماجستير للطالب : مغريش عبدالكريم / الجمهورية الجزائرية (جامعة مشوري  
قسطنطينية) / سنة جامعية (2011م - 2012م) .

24.التنمية في الإسلام مفاهيم مناهج وتطبيقات - د: إبراهيم العسل - الطبعة الأولى -  
المؤسسة الجامعية للدراسات والنشر والتوزيع - بيروت - لبنان (1416هـ - 1996م) .

25.المحددات الحديثة للنمو الاقتصادي في الدول العربية وسبل تفعيلها - اطروحة مقدمة لنيل شهادة الدكتوراه في العلوم الاقتصادية من الطالب : عييل ميلود - جامعة الجزائر ( الكلية العلوم الاقتصادية ) - سنة دراسية ( 2013 - 2014 ) .

26.أضواء على المعاملات المالية في الإسلام - محمود حمودة ومصطفى حسين - الطبعة الثانية - مؤسسة الوراق - عمان - الأردن ( 1419هـ - 1999م ) .

27.أساسيات الإدارية المالية - د: جميل أحمد توفيق - الطبعة الأولى - دار النهضة - بيروت لبنان .

28.الخطيط للتقدم الاقتصادي والاجتماعي - د: مجید مسعود - عالم المعرفة - الجزائر ( 1404هـ - 1984م ) .

## فهرس الم章ات

مستخلص البحث باللغة العربية	1
المقدمة	3
صعوبة البحث	4
المنهجية	4
أسباب اختيار الموضوع	4
هيكل البحث	4
مادة البحث	6
أولاً : العلاقة مع الله	6
ثانياً : العلاقة مع الناس	8
ثالثاً : العلاقة مع الذات	10
رابعاً : العلاقة مع العمل	13
خامساً : العلاقة مع الإنفاق	15
سادساً : العلاقة مع البيئة	17
والوصيات	20
المراجع	21
فهرس المراجع	23